



MRP-N SOLUÇÕES

Planejamento que vira decisão.

Consultoria de S&OP/IBP e S&OE/ITP · implementação de plataformas de planejamento · advisory e treinamento — para indústrias e operações de distribuição no Brasil e na América Latina.

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL · AGOSTO 2026

mrpnsolucoes.com



Fórum S&OP e S&OE Experience 2026 (Yvent) — a MRP-N foi patrocinadora e palestrante

Uma casa de planejamento — processo e sistema juntos.

A MRP-N é uma consultoria boutique de supply chain e transformação digital: um squad enxuto de consultores SENIORES, com vasta experiência de indústria, que transforma números fragmentados — vendas, fábrica, finanças — em um processo único de decisão mensal (S&OP/IBP) e semanal (S&OE/ITP), sobre a plataforma certa. Sem camada comercial entre você e quem executa.

EXPERIÊNCIA

Consultor certificado APICS CSCP® e SAP — quem já viveu o sistema do lado de dentro.

CERTIFICAÇÕES

APICS/ASCM CSCP® · SAP Certified (IBP) · formação executiva MIT xPRO em Digital Supply Chain · registro CRA-SP.

ONDE ESTAMOS

Jundiaí/SP, atendendo o Brasil e a América Latina — em ambientes SAP, Totvs e outros ERPs.

COMO TRABALHAMOS

Boutique: squad enxuto e sênior, 4 fases com duração típica, transferência de conhecimento — e quem apresenta é quem conduz.



Acima: identidade MRP-N · abaixo: estande da MRP-N no Fórum S&OP e S&OE Experience 2026 (Yvent)

Seu planejamento está deixando dinheiro na mesa. Quanto?

A FERRAMENTA SEM O PROCESSO

Quase toda operação já tem ERP e até ferramenta de planejamento. O que falta é o processo que faz a ferramenta decidir — calendário, papéis, consenso e a reunião executiva que fecha o número.

O CICLO NA PLANILHA

O plano nasce no sistema e morre no e-mail: cada área com sua versão do número, decisões lentas, estoque cobrindo a desconfiança.

O PLANO QUE NÃO VIRA DECISÃO

S&OP que não fala a língua do financeiro não entra no comitê. Sem S&OE semanal, o plano mensal quebra na segunda-feira.

Nossa resposta: o método MRP-N — o anel externo do planejamento (S&OP/IBP, mensal) e o anel interno da execução (S&OE/ITP, semanal), girando sobre a plataforma certa.

Dois anéis, um número só — como no nosso símbolo.



*O anel externo gira por mês.
O interno, por semana.
A seta é a decisão subindo.*

ANEL EXTERNO • S&OP/IBP — o ciclo mensal

Portfólio → demanda → suprimento → conciliação financeira → reunião executiva. Um calendário, papéis claros, políticas e UM número que a diretoria decide.

ANEL INTERNO • S&OE/ITP — a execução semanal

A rotina que protege o plano: gestão de exceções, replanejamento de curto prazo e disciplina de indicadores para segurar OTIF e estoques.

A PLATAFORMA — o que sustenta o giro

Blueprint, configuração e adoção sobre SAP IBP (melhores práticas publicadas do produto) — e o método funciona também em Totvs, outro ERP ou planilha: processo primeiro, ferramenta a serviço dele.

Seis formas de começar — da avaliação gratuita ao resgate de projeto.

01 • DIAGNÓSTICO IBP COMPASS 360° — GRÁTIS

Maturidade do planejamento em 5 minutos, sem cadastro: nota por dimensão, potencial e roadmap na hora.

02 • S&OP/IBP COMO PROCESSO

Desenho e implantação do ciclo mensal: calendário, papéis, políticas, consenso e a reunião que decide.

03 • S&OE/ITP — EXECUÇÃO SEMANAL

A rotina semanal de exceções e replanejamento que protege OTIF e estoques.

04 • IMPLEMENTAÇÃO DE PLATAFORMA (IBP)

Blueprint, configuração e adoção sobre SAP IBP, por consultor certificado que já viveu o sistema.

05 • TREINAMENTO IN-COMPANY

Fundamentos e melhores práticas de S&OP/IBP e S&OE com exemplos da SUA operação; avaliação antes/depois.

06 • ADVISORY E QA DE PROJETOS

Segunda opinião técnica e garantia de qualidade em projetos de terceiros — antes de assinar, durante ou no resgate.

Cada oferta tem página própria em mrpnsolucoes.com/solucoes — e o catálogo completo também está no nosso WhatsApp.

O que um projeto de planejamento entrega — em números.

“

A MRP-N Consultoria possui conhecimento técnico e teórico da cadeia de supply aplicada à indústria, focando sempre na entrega de processos best in class. A implementação do MRP trouxe melhorias no processo de planejamento por meio de evolução em indicadores — implementamos o sistema em 5 meses de trabalho.”

TIAGO GOBATO • SUPPLY PLANNING MANAGER • COTY

Implantação do MRP no SAP ECC • depoimento publicado com autorização

–26%

estoques de materiais produtivos

–23%

estoques de produtos acabados

+4,3%

nível de serviço (line fill rate)

73→90%

aderência do plano de produção

Resultados do projeto relatados no depoimento do cliente.

Do planejamento centralizado à parceria de quatro anos.

“A MRP-N Consultoria possui capacidade estratégica e visão para implementação do Planejamento Centralizado, integrado ao Financeiro através do S&OP/IBP.”

CLAYTON COSTA • LÍDER DO PROJETO E PROCESSO DE S&OP/IBP • BRASILATA

E UM PROGRAMA EM PLENO VOO

Tramontina: programa de SAP IBP (Demand, S&OP, Response & Supply, Inventory e OBP) em execução, com go-live da Onda 1 programado — a prova mais recente ainda está acontecendo.



▶ Renan Cunha, Coordenador de S&OP da TMG, conta em vídeo os 4 anos de construção do planejamento operacional integrado — assista em mrpnolucoes.com/resultados

Depoimento gravado no Fórum S&OP e S&OE Experience 2026 (Yvent) e publicado com autorização.

Atestados de capacidade técnica emitidos por clientes.

Intelbras ✓

Implantação completa do SAP IBP (Demand + S&OP), integração Totvs Datasul — go-live em 13 meses.

Faber-Castell ✓

PoC de Planejamento de Demanda e S&OP no SAP IBP®, com simulações de cenários.

Brasidata

Cadeia de abastecimento e tecnologia: cadastros, seleção de ERP/APS, S&OP integrado ao financeiro.

Coty

Implantação do MRP no SAP ECC em 5 meses — resultados no depoimento desta apresentação.

Mars

Supply Chain Relaunch Brasil: revitalização do SAP ECC (MRP) e integração com JDA (DRP/MPS).

Coca-Cola

Arquitetura de plataforma digital de monitoramento de capacidade instalada e futura — LATAM.

Ypê

Revisão de qualidade (QA) da implantação do SAP IBP e capacitação do time de planejamento.

Gerdau

Diagnóstico de prontidão e roadmap de Planejamento de Demanda e S&OP em dois horizontes.

AB Brasil

MRP e ATP no SAP ECC, cockpit de Vale Pedágio e integrações de rastreio de entrega.

Ontex

Implantação do MRP no SAP ECC em 4 meses, do desenho ao suporte pós go-live.

✓ = atestado assinado em arquivo · documentos completos com escopo e período disponíveis mediante solicitação — prontos para processos de compras e concorrências.

ONDE ATUAMOS

Sete setores, um mesmo problema de planejamento.

Bens de consumo

Alimentos e bebidas

Agronegócio e genética

Eletrônicos e telecom

Embalagens

Químico, farma e life sciences

Metalurgia e siderurgia



Cases por indústria em mrpnsolucoes.com/resultados — sem expor número de cliente: os detalhes ficam para a conversa.

Fórum S&OP e S&OE Experience 2026 — patrocinadora e palestrante.



No palco do Fórum



O ENCONTRO DO SETOR

Realizado pela Yvent, o Fórum reúne quem lidera o futuro do S&OP e S&OE no Brasil — práticas reais, palco aberto e networking com os principais players.

A MRP-N PRESENTE

Palestra no palco, estande movimentado e o depoimento TMG gravado ao vivo. Teaser, filme oficial e cortes no YouTube: @mrpsolucoes.

Série de webinars "IBP na prática" às terças, 19h — inscrições pelo site.

O que ciclos S&OP/IBP maduros documentam lá fora.

-10 a -25%

em estoques, com políticas e parâmetros revisados

+3 a +8 p.p.

em nível de serviço (OTIF) com S&OE semanal disciplinado

+10 a +20 p.p.

em acurácia de previsão com consenso e FVA

-5 a -15%

em custos de urgência (frete extras, setups, horas extras)

Transparência: faixas públicas consolidadas de Gartner, Oliver Wight, Deloitte e estudos publicados pela SAP — são referências do setor, não promessa nem resultado MRP-N. O seu ponto de partida é o que o diagnóstico mede.

Três passos — o primeiro é grátis e leva 5 minutos.

1 • MEÇA

Diagnóstico IBP Compass 360°: maturidade em 7 dimensões, sem cadastro obrigatório. Nota, potencial e roadmap na hora.



mrpn solucoes.com/compass

2 • CONVERSE

1 hora com um consultor sênior, sem custo, para ler o resultado e priorizar — os números da SUA operação ficam para essa conversa.

WhatsApp (11) 94387-2772

3 • DECIDA

Proposta com escopo, fases e squad definidos. Quem apresenta é quem conduz o projeto.

contato@mrpn solucoes.com

Materiais de apoio (método, jornadas por indústria, diferenciais) para download em mrpn solucoes.com/materiais — sem formulário.

Consultores seniores — a experiência é o produto.



Michel Nachbar

FUNDADOR • CONSULTOR PRINCIPAL • CSCP®

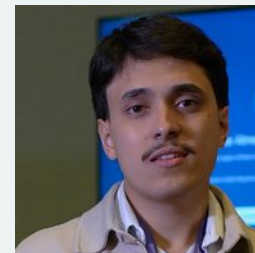
27+ anos em supply chain, com liderança em P&G, Coca-Cola e Barry Callebaut. MBA (FGV), APICS CSCP®, SAP IBP e SAP PP/Manufacturing, MITx Pro em Digital Supply Chain.



Marcia Duarte

CONSULTORA SÊNIOR • ASSOCIATE PARTNER

20+ anos em planejamento de supply chain, S&OP e SAP IBP em multinacionais de alimentos, químico-farmacêutico e higiene & limpeza. Economia (FAE), MBA FGV, pós PUC.



Matheus Montoya

CONSULTOR • SAP IBP & INTEGRAÇÕES

Especialista nos módulos S&OP, Demand, Response & Supply e Inventory, com entregas em Embraer, MRS e STMicroelectronics. Integrações SAP CI-DS, metodologia SAP Activate. Gestão de TI (FIAP).

Política da casa: quem apresenta é quem conduz. O squad de cada projeto é dimensionado por escopo — sempre com condução sênior e transferência de conhecimento como entrega.

Todos os canais oficiais.

SITE

mrpnsolucoes.com — diagnóstico, soluções, cases, blog Farol e materiais

WHATSAPP COMERCIAL

(11) 94387-2772 — catálogo de serviços e atendimento com respostas rápidas

E-MAIL

contato@mrpnsolucoes.com

LINKEDIN

MRP-N Soluções (página da empresa) — novidades, cortes do Fórum e artigos

INSTAGRAM

@mrpnsolucoes — Reels e bastidores

YOUTUBE

@mrpnsolucoes — teaser e depoimentos do Fórum, webinars IBP na prática (terças, 19h)

